

# ESPECIALIZAÇÃO EM GESTÃO COMERCIAL E VENDAS

TITULAÇÃO COM CERTIFICADO DA  
LA SALLE  
**BUSINESS SCHOOL**



BIBLIOTECA **FÍSICA E VIRTUAL** COM  
MAIS DE 37 MIL TÍTULOS.

PROFESSORES COM **EXPERIÊNCIA DE MERCADO**  
E **METODOLOGIA INOVADORA** DE ENSINO.



AULAS COM ENCONTROS  
MENSAIS NAS **SEGUNDAS,**  
**TERÇAS E QUARTAS**  
(NOTURNO).



CURSO  
**100%**  
PRESENCIAL

SEM NECESSIDADE DE ENTREGA DE **ARTIGO CIENTÍFICO** OU **MONOGRAFIA** (FORMATO  
DIFERENCIADO DE TRABALHO DE CONCLUSÃO DE CURSO).



**360 HORAS DE CURSO**  
**CONFIRA A RELAÇÃO DE DISCIPLINAS:**

- GESTÃO DE EQUIPES.
- ESTRATÉGIAS DE PRECIFICAÇÃO DE PRODUTOS E SERVIÇOS.
- GESTÃO ESTRATÉGICA DE MARKETING.
- MÍDIAS DIGITAIS E VENDA.
- FINANÇAS PARA GESTORES.
- PLANEJAMENTO DE VENDAS.
- FORMAÇÃO E DESENVOLVIMENTO DE EQUIPE DE VENDAS.
- DIREITO DO CONSUMIDOR.
- PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO.
- PESQUISA DE MERCADO.
- LEGISLAÇÃO E PLANEJAMENTO TRIBUTÁRIO.
- RESPONSABILIDADE SOCIAL E SUSTENTABILIDADE.
- ANÁLISE DE MERCADOS E PROJEÇÃO DE CENÁRIOS.
- CONTABILIDADE EMPRESARIAL.
- GESTÃO DE CLIENTES.
- DIREITO DO TRABALHO.
- ANÁLISE DE INDICADORES E GESTÃO DE DADOS .